

Obra de Infraestructura y Gerenciamiento







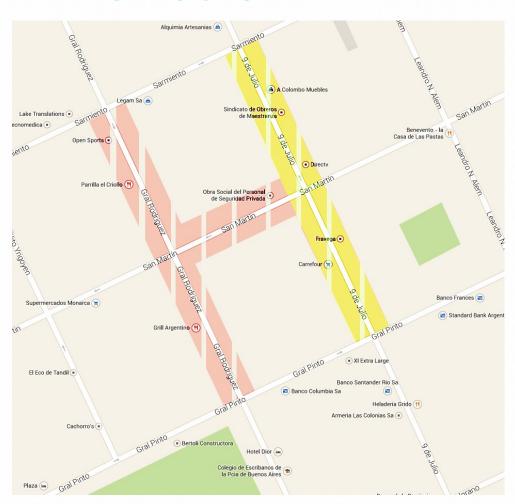


- 1 Obra de Infraestructura
- 2 Gerenciamiento
- 3 Consolidación del modelo asociativo

OBJETIVO

Hacer atractivo el espacio urbano para fomentar la afluencia de público y el movimiento comercial.

Proyecto original



Roles









DETALLES

- Soterramiento de cables
- Nivelación y ensanchamiento de aceras
- Retiro de carteles bandera para la descontaminación visual.
- Incorporación de mobiliario urbano
- Reordenamiento del tránsito
- Puesta en valor de frentes de locales.

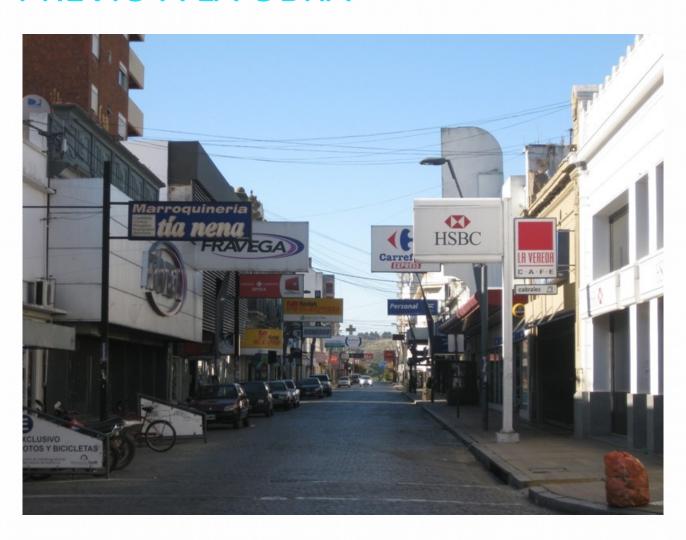
FIRMA DE ACUERDO



PREVIO A LA OBRA



PREVIO A LA OBRA



PREVIO A LA OBRA













OBRA CONCLUÍDA



INAUGURACIÓN



INAUGURACIÓN

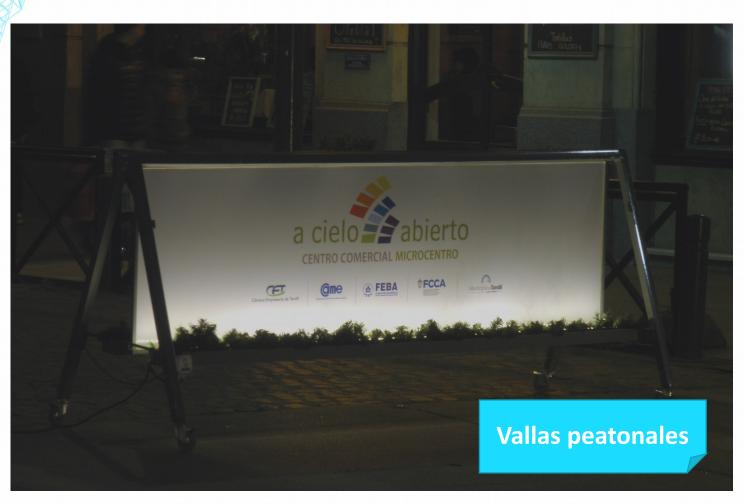


GERENCIAMIENTO

Rol del Gerente en los CCCA Tandil

- Articulación con la Municipalidad y otros actores públicos y privados.
- Organización y ejecución de acciones de promoción.
- Relaciones Públicas.
- Búsqueda de oportunidades para mejorar la competitividad.
- Relevamientos y análisis de resultados.







Un Centro Comercial a Cielo
Abierto es una organización de
comerciantes de un entorno
urbano público determinado que,
junto al sector público y privado,
logran mejorar competitivamente
la zona comercial e incrementar sus
ventas a través de mejoras
urbanísticas, acciones planificadas
de animación, promoción comercial
y comunicación estratégica,
contribuyendo a la oferta comercial
y turística de la ciudad,
promoviendo la generación de
riqueza y empleo genuinos.





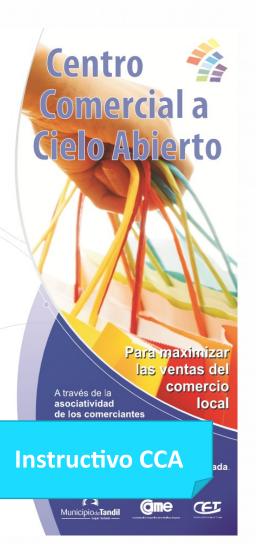
Centro Comercial a Cielo Abierto de Tandil

Su base es el trabajo asociativo de comerciantes, artículado entre el sector público y privado, coordinado por un profesional encargado de la gestión diaria del centro comercial.

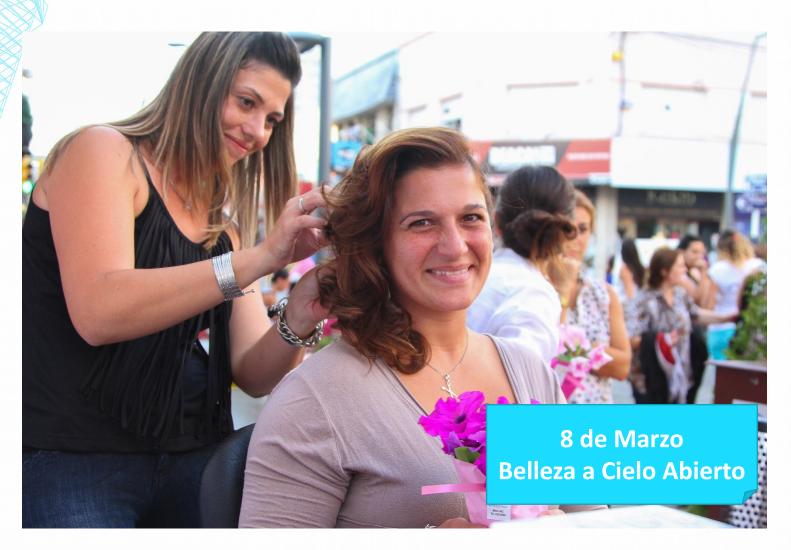
Soy comerciante ¿Cómo puedo participar?

- 1- Participando en las reuniones de comerciantes.
- 2- Completando la **Encuesta de Relevamiento** inicial para determinar las prioridades y necesidades de su **Centro Comercial**.
- 3- Difundiendo la información a otros comerciantes de su centro.
- 4- Poniéndose en contacto con su coordinador a través del contacto que figura a continuación:





PROMOCIONES



PROMOCIONES



PROMOCIONES





CENTRO COMERCIAL
COLON







CONSOLIDACIÓN DEL MODELO ASOCIATIVO

Desafíos pendientes

- Sumar más comerciantes a las iniciativas.
- Profundizar el gerenciamiento en los CCCA Quintana y Colón.
- Afianzar sus identidades.
- Consolidar la planificación anual de acciones promocionales.
- Lograr una mayor eficiencia en los resultados.
- Diversificar las fuentes de financiación para que el modelo de CCCA sea sustentable (públicas y/o privadas).
- Fortalecer el vínculo con el Gobierno Local.

DIFICULTADES

- Las pérdidas en ventas ocasionadas por la obra de infraestructura (inaccesibilidad), en los meses que duró.
- La obtención de recursos para financiar las acciones promocionales y el gerenciamiento.
- La inexistencia de un área específica de comercio dentro del Gobierno Local.
- La falta de compromiso en el tiempo de los principales actores.
- Legitimidad en las decisiones que se toman.

MUCHAS GRACIAS

LIC. GERALDINE VICHACHI

ccatandil@camaraempresaria.org.ar

